

四年观望一朝入手！同事阅车无数为何独爱焕新极氪 001？

来源：郑俊达 发布时间：2025-11-15 12:51:45

身边年轻人选30万级车总有点“既要又要”：想要颜值够酷炫，在街上赚够回头率；想选电车省成本，又怕通勤充电频繁；还希望开着顺手，周末能跟朋友轻松短途游。也不怪大家总说年轻人买车难两全了，直到今天在朋友圈刷到90后同事提了一辆焕新极氪001，我立马找他聊了聊。身为车圈媒体人，他看过、试驾过的车型也很多，当聊起焕新极氪 001的体验时，他满是认可，同时也很感慨等了四年才下定决心买单，能看出他是真喜欢这款车。

猎装迷等了四年，就为这口对味儿的造型

其实，他对猎装车的执念之前就早有耳闻，从四年前上海车展初见领克ZERO Concept（极氪001前身）就走不动道。那时候他就总说“爱瓦罐、猎装那种又宽又大又长的范儿”，焕新极氪001算是把他这点喜好拿捏了，4977mm车长+3005mm轴距，溜背线条从B柱往下滑得特别顺，既没丢了猎装的运动感，又没让后排空间变成“鸡肋”。他185cm的身高坐进后排，头顶还能留一拳多空间，这在猎装车里真不算常见。

观望党下手时机准，“上市即交付”尤为关键



详情



四年了，还是爱它 🌹
还记得四年前第一次看到它的时候
说过这样一句话
如果有一天我换电车的话
我的唯一选择只会是001 🥰🥰



14:49 🗑️



25车主发来贺电 🎉

15:05



回复大山: 哈哈，还成车友了 😄

15:06



呀，新车车

15:11



好帅啊，哥

15:27



🐶你咋不去找极氪老师要优惠啊

15:55

评论

发送

要说他这“观望功底”也是没谁了，从第一眼喜欢到24款，再到25款甚至现在的焕新款，愣是熬成了“等等党王者”。但这次毫不犹豫的拿下，是有足够充分的理由：一是11月他要结婚，换车刚需摆在这，车企有限时优惠，国家也有政策补贴；二是上海送沪牌，新能源车刚好解决牌照问题；三是焕新极氪001“上市即交付”，他算过时间，10月订车，在11月婚期前就能提车，这对他即将到来的新婚生活无疑也增添多一分喜悦。



也问过他，为啥之前没有第一时间入手极氪001，他表示“第一次大更新换成24款的时候就有想法下手了，因为改款之后外观我更好看了；不过当时手里不宽裕，没有什么好的契机去入手，再加上作为汽车从业者，对新能源汽车行业也比较了解，知道行业技术会更新得很快”……所以他把这份喜爱暂时搁置了。

媒体人的挑剔眼光，配置扎实才是硬道理

终于，10月初上市的焕新极氪001让他无法掩饰发自内心的喜爱了，预售发布会当天下

定，现今也成功喜提爱车。可能大家更多的以为，他选车只看颜值和时机，但作为天天摸汽车的媒体人来说，更看重产品的本质和内核。



比如他买的焕新极氪001 MAX版，搭载的103度麒麟电池，CLTC续航可以达到810km；900V高性能碳化硅电驱系统，峰值功率370kW，零百加速4.98秒，最大马力503匹，平时市区开着很平顺，偶尔想爽一把也能满足；闭式双腔空气悬架+CCD电磁减振，过减速带时后排乘客几乎感觉不到颠，过弯时又能稳稳撑住车身，这种“该软就软、该硬就硬”的底盘表现，确实比很多豪华品牌都调校得好。

总之，我同事这趟“四年等车路”，其实是很多人买车的缩影，从一见钟情的颜值，到观望时的理性，再到时机成熟后的果断。焕新极氪001能让他这个新能源车圈资深人士买单，靠的不是营销噱头，是多年迭代后“颜值、实用、技术”的全面落地。在这里，我也想选30万级猎装新能源车的人来说，它或许不是唯一答案，但绝对是“不将就”的那个最优选项。

HTML版本：[四年观望一朝入手！同事阅车无数为何独爱焕新极氪 001？](#)